COME PROPORRE NUOVI SOCI

I nuovi soci possono contribuire nuove idee e prospettive diverse al tuo club, allargano la tua presenza nella comunità e aiutano a creare un club forte e dinamico. Ci sono potenziali ottimi soci nella tua area – devi solo saperli trovare. Seguono alcuni suggerimenti per cominciare.

PARLA DI COSA SIGNIFICA IL ROTARY PER TE

- Spiega le ragioni per apprezzare l'affiliazione al Rotary:
  - Interessi in comune e la voglia di divertirsi insieme.
  - Impatto positivo nella comunità attraverso progetti di servizio.
  - Fare parte di una rete globale di amici.
- Benefici professionali con i colleghi.
  - Condivisione di conoscenze, con ampliamento della propria rete professionale.
  - Opportunità per sviluppo di doti professionali.
- Condivisione di video e foto di iniziative significative con la propria rete di social media.
- Indossa la tua spilla Rotary per avviare la conversazione sul Rotary.

CONDIVIDI INFOMAZIONI SUL TUO CLUB E ROTARY

- Incoraggia i potenziali soci a saperne di più sui Rotary club e sul Rotary visitando il sito web del club e Rotary.org/it.
- Offri una brochure di club che mette in risalto recenti progetti ed eventi sociali.
- Invita i potenziali soci a una riunione di club o alla sessione di informazioni per potenziali nuovi soci del tuo club.
- Invita amici, parenti e colleghi ad un'attività di club o a un progetto.

Se un potenziale socio esprime interesse ad affiliarsi al club, assicurati che comprenda le aspettative dell'affiliazione, incluse le quote sociali.

COME PROPORRE UN NUOVO SOCIO

Una volta trovato un ottimo candidato, segui la procedura del tuo club per proporre un nuovo socio.

RISORSE WEB

Ti serve una procedura per proporre nuovi soci? Consulta il **Manuale di procedura**.

Non hai una brochure di club? Creane una con un modello campione dal **Brand Center del Rotary**.

Ulteriori materiali e tool per aiutarti a trovare nuovi soci, all'indirizzo **www.rotary.org/it/membership**.

Rotary

UNIRSI AI LEADER: www.rotary.org/myrotary

254-IT—(515)