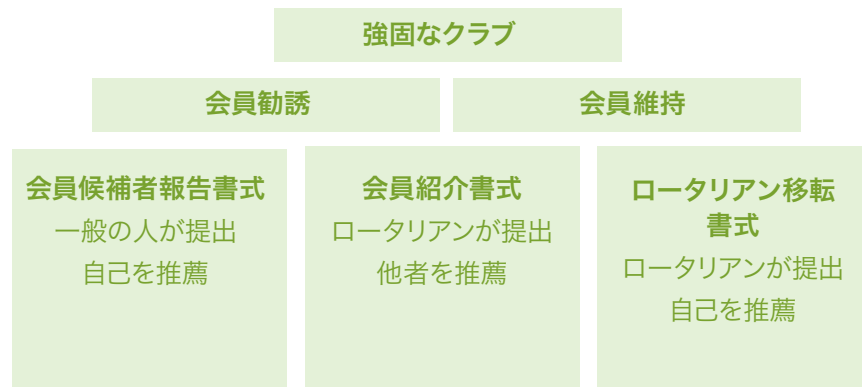




ROTARY INTERNATIONAL

クラブのための 会員増強・維持サポート

国際ロータリーの長期計画は、3つの優先項目の一つとして「クラブのサポートと強化」を掲げ、資格を備えた熱心な会員の勧誘と維持の改善を図ることを目標としています。会員増強活動においては、クラブと地区がパートナーとなって協力します。また、RIは、オンラインの会員紹介プログラムを通じて、クラブの会員増強と維持を支援します。2001年に導入されたこのプログラムは、クラブと地区が会員候補者を見つける上で役立つとともに、再入会者を元の所属クラブや新クラブに紹介したり、移転するロータリアンを移転先の地域のクラブに紹介するためにもご活用いただけます。



プログラムの成功

オンラインのこのプログラムは、会員候補者や元ロータリアンをクラブに紹介する優れた方法であることが実証されています。2002年以来、オンライン紹介プログラムの利用者、および関心を寄せる会員候補者の数は、270パーセント増えています。問い合わせから入会に至ったケースを調査した結果、2004年から2008年までに、オンラインの書式を提出した会員候補者や元ロータリアンの少なくとも60パーセントが、クラブに入会したことがわかっています。書式による問い合わせを受け取り、候補者と連絡を取ったクラブと地区の指導者からは、これら新会員の勧誘に成功したという報告が寄せられています。また、これらの指導者は、入会者の数だけでなく、質が高まったことを指摘しています。



「転送されてきた問い合わせの80パーセント以上が、
正会員として入会したか、入会を待っている状態です」

第5360地区ガバナ(2009年6月)

プログラムの構成

会員候補者報告書式による勧誘

まだロータリアンとなっていない有資格者や、ロータリー財団とRIプログラムの学友は、会員候補者としてクラブに直接連絡したり、RIウェブサイトから「会員候補者報告書式」を提出することができます。このオンライン書式には、入会までのプロセスと資格条件が説明されており、候補者の連絡先と職業を入力する形になっています。



人ひとりが実践しよう：
会員の推薦と維持

会員増強・維持を目的とする「会員紹介書式」と「ロータリアン移転書式」

2009年6月、RI理事会は、「一人ひとりが実践しよう：会員の勧誘と維持」（“Each Rotarian: Reach One, Keep One”）という会員増強のスローガンを採択しました。

このスローガンは、ロータリー・クラブに新会員をもたらすと同時に、維持するという第一目標を強調するものです。各ロータリアンは、「会員紹介書式」と「ロータリアン移転書式」を用いて、ロータリーの会員増強と維持を直接に支援することができます。

「会員紹介書式」は、ロータリアンが、自分が所属するクラブ以外のクラブに会員候補者を推薦するための書式です。以下のような人々は、会員候補者となる資格を有している可能性があります。

- 友人、仕事仲間
- 例会の卓話者
- あなたの町、地区、国以外の場所に住むRIやロータリー財団プログラムの学友で、ロータリー・クラブにおいて専門知識や技能を生かすことができる人
- 移転したロータリアンで、ほかのクラブに知り合いがいない人
- あなたのクラブの所在地域以外に住む家族や親戚で、ロータリーの「超我の奉仕」の理念を理解している人

ロータリアン移転書式は、以下を目的としています。

- 移転が理由で現在のクラブに在籍できなくなったロータリアン
- 地元クラブへの再入会を希望する元ロータリアン
- 移転はしないが、スケジュールの都合や他クラブの活動への関心などにより、クラブを変える必要のあるロータリアン

＊

「**会員を紹介してもらい、本当に感謝しています。
思いがけなく新会員を見つけられたことがきっかけとなって、
ほかの会員たちは、これまでよりも積極的に
新会員探しを行うようになりました**」

第9680地区会員増強委員長(2009年4月)

移転のためクラブを退会し、まだ新しいクラブに入会していないロータリアンがいる場合、「ロータリアン移転書式」に記入するよう奨励されています。

推進方法

- クラブのウェブサイトまたはブログにバナー広告を掲載し、オンライン書式のリンクを貼る。
- ニュースレターに印刷広告を掲載し、www.rotary.orgからオンラインで入力できる書式を紹介する。
- RIのウェブサイトや会員に関するビデオを鑑賞し、「会員候補者報告書式」に記入するよう会員候補者に勧める。
- 会員増強活動に関してクラブで話し合う際に、このパンフレットまたはダウンロードが可能な「会員紹介書式」や「ロータリアン移転書式」を全員に配布し、ロータリーの会員紹介プログラムについて知ってもらう。

プログラムの管理運営

書式の手続き

RIは、提出されたすべての「会員候補者報告書式」「ロータリアン移転書式」「会員紹介書式」を審査します。記入漏れがなく、会員資格を備えた候補者からの問い合わせのみが、地区に転送されます。その後、候補者に連絡を取るかどうかを地区が決定します。

入会希望者への対応

クラブ会長は、地区から転送されてきた各会員候補者からの問い合わせをよく吟味し、会員としてふさわしいと思われる場合には、候補者に直接連絡を取るよう奨励されています。これまでと同じく、候補者を入会させるかどうかは、クラブの裁量に委ねられています。クラブの概要を説明するため、クラブのパンフレットを作成したり、簡潔な紹介文（スピーチ）を用意しておくことをお勧めします。入会を希望する候補者に送る標準Eメールの文面を作成する場合には、次のような内容を盛り込みましょう。

- ロータリーへの入会に関心を寄せたことに対する感謝の意
- クラブの概要（組織としてのロータリーの使命と人道的目標の簡潔な説明、最近のクラブ・地区プロジェクト、典型的なクラブ・地区活動など）
- クラブの例会情報（クラブ名、例会時間、会場）
- そのほかのリソース（クラブと地区のウェブサイトのリンク、ロータリー出版物のリンク）
- 入会までのプロセス

＊

「(以前の所属)クラブは、募金活動や地域での奉仕活動に意欲的に取り組んでおり、私も積極的に参加していました。ロータリーとは素晴らしい組織です。元会員に再入会の機会を提供してくれることは、本当にありがたいことだと思います」

移転した元クラブ幹事(オーストラリア、2010年2月)

RIが入会問い合わせのその後の状況を把握し、このプログラムの効果を測ることができるよう、入会希望者に最初の連絡をした後、その後の進展を membershipdevelopment@rotary.org までご報告ください。RIでは、候補者が入会したかどうか、また入会手続きを済ませたかどうかを極力把握したいと考えています。

移転してきたロータリアンをクラブに入会させる場合、RIに新会員報告をする際には、その会員が既に持っている会員ID番号を使うようにしてください。前と同じID番号を使うことで、RIで会員記録の重複が避けられるとともに、その会員のこれまでの記録や寄付履歴を保つことができます。

関連情報

- 会員情報書式は、新会員、退会会員、もしくは会員情報の変更（住所変更など）をRIへ報告する際にご使用いただくものです
- 「新会員の推薦はいかにするか」（254）は、自分の所属クラブに会員を紹介したり、推薦したりする際にご活用いただけます。
- 「会員増強ビデオセット」（427）には、新会員と会員候補者向けのDVDが2枚収められています。
- 「あなたもロータリーと始めませんか：名刺サイズカード」（613）と「あなたもロータリーと始めませんか：葉書」（614）は、クラブの例会に候補者を招待する際にご活用いただけます。
- 「会員候補者のための情報キット」（423）は、RIとロータリー財団に関する基本情報や、クラブ会員の責務について会員候補者や来訪者に紹介するのに最適です。
- 「新会員のための情報キット」（426）は、新会員に、RIとロータリー財団のプログラムについての重要情報を提供します。
- ロータリー・コーディネーター（RC）は、RIのあらゆる側面に精通しており、会員増強のための指針や資料について情報を提供したり、ベストプラクティス（最善の実践方法）をクラブと地区に紹介したりします。
- クラブ・地区支援担当職員（日本事務局奉仕室）は、指針に関する問い合わせにお答えします。

＊

「クラブでは、紹介された会員に連絡を取ることを楽しみにしています。（オンライン紹介書式を使った）この方法が成果を挙げていることから、地区会員増強委員会は、クラブのウェブサイトが一般の人々にも親しみやすいものとなるよう、クラブに奨励しています。その結果、ウェブサイトに「問い合わせ先」を加えたクラブもあります」

第6420地区会員増強委員長（2009年3月）